

INTRODUÇÃO

Muito importantes para a economia brasileira, as Micro e Pequenas Empresas respondem por 99,1% dos empreendimentos formais no país, empregam mais de 50% da mão de obra e são responsáveis por cerca de 40% dos salários pagos. Para garantir o desenvolvimento dessa empresas, é necessária a ampliação do acesso a recursos financeiros disponíveis no mercado.

No sentido de promover a divulgação de informações sobre o acesso dos pequenos empreendimentos ao mercado de crédito, o Sebrae/ES, em parceria com diversas instituições financeiras, divulga mais uma edição da Orientação sobre Serviços Financeiros.

Neste material você vai encontrar informações sobre acesso ao crédito, relacionamento com as instituições financeiras e as principais linhas de financiamento disponíveis para o seu negócio.

O SEBRAE/ES

Presente em 11 cidades do Espírito Santo, o Sebrae - Serviço Brasileiro de Apoio às Micro e Pequenas Empresas é uma instituição sem fins lucrativos que foi criada para dar apoio aos microempreendedores individuais, empresários de microempresas, empresas de pequeno porte e, ainda, pessoas com potencial empreendedor que desejam abrir um negócio.

O QUE OFERECE

CAPACITAÇÃO + CONSULTORIA

Cursos, palestras, oficinas, consultorias, informações de gestão e muito mais. As soluções do Sebrae são voltadas a quem deseja se capacitar, seja para administrar uma empresa já existente ou para abrir um negócio próprio.

CONSULTORIA GERENCIAL

A Consultoria Gerencial é um trabalho realizado por um prestador de serviços credenciado ao SEBRAE/ES em conjunto com o cliente, e tem por objetivo a implantação de melhorias na gestão do empreendimento, por meio de técnicas conceituadas que possibilitam rever processos, implantar controles gerenciais e construir indicadores de avaliação para o desempenho do negócio. Direcionadas a Microempresas, Empresas de Pequeno Porte

- e Produtores Rurais, as modalidades de consultoria oferecidas pelo SEBRAE à sua empresa são:
- · Consultoria Gerencial Plena;
- · Consultoria Gerencial Simplificada;
- Consultoria Gerencial de Aconselhamento.

PLANO DE NEGÓCIOS

O Plano de Negócios é uma ferramenta fundamental para quem deseja implantar ou expandir um negócio, principalmente empreendedores ou empresários com a ideia de negócio amadurecida. Com o auxílio de um consultor do SEBRAE/ES, são apresentadas e discutidas variáveis fundamentais à análise de sua viabilidade/planejamento, que comporta, dentre outras informações: mercado consumidor, mercado fornecedor e mercado concorrente,

estratégias de marketing, projeções operacionais e financeiras, bem como a avaliação econômico-financeira dos empreendimentos.

Quem planeja de forma antecipada, consegue estabelecer metas e controlar melhor os resultados almejados do seu futuro negócio ou da ampliação do seu empreendimento atual.

ACESSO AO CRÉDITO:

SAIBA O QUE O BANCO ANALISA



Para que as chances de aprovação de crédito de uma empresa sejam maiores, é necessário ter um histórico positivo e um bom relacionamento nas instituições financeiras.

Calcule a necessidade de crédito da empresa, opte por linhas e limites compatíveis com a sua realidade, compare as condições oferecidas e aplique o recurso para o motivo solicitado.

VERIFIQUE QUAL A REAL TAXA DE JUROS DO EMPRÉSTIMO

Custo Efetivo Total (CET) é a taxa que corresponde a todos os encargos e despesas incidentes nas operações de crédito. Engloba não só a taxa de juros, mas também a de tarifas, tributos, seguros e outras despesas cobradas do cliente. Compare o CET de várias instituições financeiras para um crédito de mesmo valor e prazo antes da contratação.

SOLICITE SEU CADASTRO POSITIVO

O cadastro positivo é o histórico de pagamentos (contas pagas ou não) da sua empresa. Ao manter as contas em dia, sua empresa pode obter melhor avaliação de risco, condições de financiamentos mais adequadas, taxas e prazos mais favoráveis com seus fornecedores.

5 CRITÉRIOS QUE O BANCO ANALISA PARA CONCEDER O CRÉDITO.

CAPACIDADE DE PAGAMENTO

Demonstrações financeiras: fluxos e projeções de caixa, para verificar se a empresa tem capacidade de honrar os compromissos financeiros assumidos. Registros contábeis de faturamento incompleto prejudicam a análise de capacidade de pagamento.

Índices de liquidez da empresa, lucratividade, rentabilidade e reservas suficientes para arcar com compromissos. Demonstrativos contábeis que não refletem com fidelidade a estrutura de capital da empresa diminuem a chance de obter crédito compatível com a sua necessidade.

CARÁTER

O histórico do cliente como tomador de crédito: o proponente foi pontual no pagamento de suas dívidas no passado? Consulta ao Sistema de Informações do Banco Central sobre ocorrências registradas em órgãos de proteção ao crédito (Serasa, SPC, Cadin) e cartórios contra empresa, sócios e avalistas.

São exigidas garantias nas operações de crédito em mais de 100% do valor financiado e, de preferência, que sejam fáceis de ser executadas. As garantias podem ser pessoais e/ou reais. Verifique as condições no banco onde solicitar

CONJUNTURA ECONÔMICA

tecnológicos podem afetar a empresa que está pleiteando o crédito contra empresa, sócios e avalistas.

Conheca as modalidades de crédito disponíveis e saiba o que os bancos analisam na hora de conceder crédito.

CAPITAL DE GIRO: Recursos para custear as despesas no dia a dia do negócio; possuem taxas

Recursos para ampliação, reformas, construções, compra de máquinas, equipamentos, instalações; normalmente possuem taxas mais baixas e prazos maiores para pagamento, com ou sem prazo de carência.

INVESTIMENTO MISTO: É a união das duas linhas acima. Se o faturamento aumentar em função do investimento, provavelmente será necessário mais capital de giro para manter os negócios.

GUIA DE VENDAS A CARTÃO

BENEFÍCIOS DA ACEITAÇÃO DE CARTÕES

- Melhoram a gestão do capital de giro na
- Eliminam os riscos da inadimplência;
- Aumentam a eficiência dos controles de contas a
- Atendem as necessidades dos clientes, especialmente pela segurança e comodidade;
- São os meios de pagamento preferidos pela maioria dos consumidores:
- cheques e manuseios de valores:
- Ampliam as possibilidades de recebimento e podem expandir significativamente os seus
- atuação nacional ou regional, inclusive em uma só máquina captadora;
- Se adequam aos negócios que exigem mobilidade, como é o caso dos deliveries (pizzarias, farmácias e floricultura), taxistas, vendedores autônomos e outros;
- Os valores de venda parcelada e em débitos pré-datados podem ser antecipados no banco ou credenciadora e servir de garantia em Figue atento e compare as taxas.



COMO ADQUIRIR UMA MÁQUINA DE CARTÕES

- Não tenho CNPJ, mas sou profissional liberal ou autônomo regulamentado*
 Não tenho CNPJ*
- Não sou profissional liberal*

BANCO

TELEFONES DAS PRINCIPAIS CREDENCIADORAS OU REDE DE MAOUININHAS

ELAVON Capitais e regiões metropolitanas: 4020 2525 Demais localidades: 0800 025 2525

REDE Capitais e regiões metropolitanas: 4001 4433 Demais localidades: 0800 728 4433

Capitais e regiões metropolitanas: 3004 2017 Demais localidades: 0800 757 1017

CIELO Capitais e regiões metropolitanas: 4002 5472 Demais localidades: 0800 570 8472

Capitais e regiões metropolitanas: 4002 4000 / 4003 4000 Demais localidades: 0800 648 8000

Ouvidoria Get Net: 0800 646 3404

VERO 0800 646 1515

SIPAG 0800 570 8472

TIPOS DE MÁQUINAS
Pesquise e compare os tipos de maquininhas. Existe uma que atende melhor suas necessidades.



POS (POINT OF SALE) Terminal eletrônico fixo, conectado sempre a uma linha telefônica.



PDV (PONTO DE VENDA) Permite integrar o sistema de recebimento por cartões ao sistema do estabelecimento comercial.



POO (POS WIRELESS OUTDOOR) Terminal eletrônico móvel (sem fio), conectado por telefonia celular.



CAPTURA PELO CELULAR (MOBILE PAYMENT) Solução que utiliza o telefone celular como máquina de captura de operação de cartão de crédito.

CONTE COM O SEBRAE

INFORMAÇÕES TÉCNICAS

Com o Sebrae você conta com informações e publicações sobre questões técnicas para condução eficiente do negócio, envolvendo gestão, vendas, tecnologia e finanças.

PROMOÇÃO E ACESSO A MERCADO Trabalhando em prol da competitividade e sustentabilidade dos micro e pequenos negócios, o Sebrae aproxima empresários e empreendedores de seus

ACESSO A SERVIÇOS FINANCEIROS

Na hora de buscar por recursos financeiros, o Sebrae presta informações e faz articulações com instituições financeiras públicas e privadas e órgãos de supervisão e controle.





Proger Urbano Capital de Giro

FINALIDADE: Crédito para suprir as necessidades de caixa da empresa.

PRAZO: até 24 meses.

CARÊNCIA: até 6 meses.

VANTAGENS: Isenção de IOF. Produto integrante da Parceria BB x SEBRAE - Empreender Mais Simples.

ENCARGOS: 1,46% a.m. (julho/2017)*

BB Giro Empresa Flex - Liberações Estruturadas*

FINALIDADE: Linha para empresas com necessidade de prazos flexíveis para o pagamento das parcelas.

PRAZO: até 48 meses.

VANTAGENS: devolução de 10% dos juros, no caso de pagamento em dia das prestações.

ENCARGOS: 1,53%a.m. (julho/2017)*.

Proger Urbano Empresarial*

FINALIDADE: Crédito para reformar instalações, modernizar a empresa ou adquirir máquinas, equipamentos e veículos automotores.

PRAZO: até 72 meses.

CARÊNCIA: até 12 meses

VANTAGENS: Possibilidade de financiar Capital de Giro Associado para pagamento em até 36 meses com a mesma taxa do crédito para Financiamento de Investimento.

ENCARGOS: 0,91%a.m. (Julho/2017)*

Desconto de Cheques*

FINALIDADE: Antecipação do recebimento das vendas com cheques a prazo.

VANTAGENS: Crédito imediato na conta corrente. Podem ser descontados cheques com prazo de 02 a 180 dias.

ENCARGOS: 1,60%a.m. (julho/2017)*

Desconto de Títulos*

FINALIDADE: Antecipação do valor das vendas realizadas por meio de títulos.

VANTAGENS: Crédito imediato na conta corrente. Podem ser antecipados títulos emitidos com até 360 dias.

ENCARGOS: 1,51%a.m. (julho/2017)*

ACL – Antecipação de Crédito ao Lojista*

FINALIDADE: Antecipação do valor das vendas da sua empresa com cartões de crédito Elo, Visa e MasterCard.

VANTAGENS: Liberação do crédito pela internet e caixas eletrônicos, sem a necessidade de ir à agência.

ENCARGOS: 1,69%a.m. (julho/2017)*

4004 0001 - CAPITAIS E DEMAIS REGIÕES METROPOLITANAS 0800 729 0001 - DEMAIS REGIÕES WWW.BB.COM.BR



Financiamento às MPEs: FNE - MPE

A QUEM SE DESTINA: Pessoas jurídicas classificadas como microempresas ou empresas de pequeno porte e empresários registrados na junta comercial, inclusive aqueles classificados como Microempreendedores Individuais (MEI).

OBJETIVOS: Fomentar o desenvolvimento das Micro e Pequenas Empresas (MPEs) e dos Microempreendedores Individuais (MEI), dos diversos segmentos, incluindo empreendimentos culturais, objetivando o fortalecimento e aumento da competitividade do segmento.

FINALIDADE: Implantação, expansão, modernização, reforma e relocalização de empreendimentos; aquisição de máquinas, equipamentos e veículos; aquisição de móveis e utensílios;

aquisição de imóvel com edificação concluída em área urbana e capital de giro associado.

LIMITES: Até 100% do valor da proposta, de acordo com o limite de crédito ou com a capacidade de pagamento do empreendimento.

GARANTIAS: Hipoteca, Alienação, Penhor, Aval ou Fiança.

VANTAGENS: Menores Taxas de Juros e até 12 anos para pagar inclusos até 04 anos de carência.

OBS: Há projetos específicos que podem chegar a até 20 anos para pagar inclusos até 05 anos de carência.

Giro de Estoque Banco do Nordeste

FINALIDADE: Financiamento da aquisição de matérias-primas e insumos e formação de estoque.

LIMITES: De acordo com o limite de crédito concedido ao cliente.

GARANTIAS: Aval, Fiança, Fundo de Liquidez ou Hipoteca.

VANTAGENS:

- 1. Empresas prestadoras de serviços: até 24 meses, já incluídos até 3 meses de carência.
- 2. Demais casos: até 36 meses, já incluídos até 6 meses de carência.

CrediAmigo

A QUEM SE DESTINA: Microempreendedores formais e informais, em comércio, indústria e serviços.

FINALIDADE: Capital de Giro (aquisição de matéria-prima ou mercadorias) ou Investimento Fixo (aquisição de mobiliários, equipamentos ou reforma do empreendimento).

LIMITES: R\$ 300,00 a R\$ 15.000,00.

GARANTIAS: Aval Solidário ou com garantia de coobrigado.

PRAZOS: 04 a 18 meses.

VANTAGENS:

- Abertura de c/c sem cobrança de taxas;
- Créditos renováveis e crescentes;
- Atendimento personalizado no local;
- Orientação Empresarial e Ambiental;
- Cartão de débito Visa Electron;
- Utilização de terminais Banco 24 horas e redes compartilhadas;
- · Seguro de Vida.



Microempreendedores Individuais: FNE - El

A QUEM SE DESTINA: Microempreendedores Individuais (MEI) ativos, devidamente registrados na Junta Comercial, e com pelo menos 06 meses de atividade comprovada.

FINALIDADE: Crédito para implantação, expansão, modernização e relocalização com modernização de empreendimentos.

LIMITES: Até R\$ 20 mil, podendo ser financiado 100% do valor proposto.

GARANTIAS: Aval de terceiros detentores de renda ou patrimônio compatível com a obrigação.

VANTAGENS:

- Bônus de "adimplência" de 15% sobre os juros;
- Prazo de até 36 meses, já incluídos 02 meses de carência;
- •Prestações mensais e sucessivas, de acordo com a capacidade de pagamento.

Outros Produtos e Serviços

MAQUINETA GLOBAL PAYMENTS: Possibilita os clientes do BNB efetuarem suas vendas por meio de cartões de crédito, débito e pré-pagos, recebendo seus recebíveis no Banco do Nordeste.

COBRANÇA BNB: Apoiar nossos clientes na gestão e controle de sua carteira de cobrança.

NORDESTE ELETRÔNICO: Consultar saldos, extratos, pagar contas e realizar transações financeiras através da Internet e aplicativo para celular.

CHEQUE ESPECIAL MPE E CONTA GARANTIDA:

Crédito rotativo com as taxas mais atrativas do mercado.

SEGURO EMPRESARIAL: O patrimônio de sua empresa protegido com o Seguro Empresarial, oferecendo cobertura para as necessidades da sua empresa com total garantia para seu patrimônio empresarial.

- A cobertura abrange: incêndio, raio, explosão, roubo, danos elétricos, alagamento, impacto de veículos, quebra de vidros, e de equipamentos móveis, tumultos, dentre outros sinistros.
- Destinado a: escritórios, escolas, hospitais, hotéis, lojas ou qualquer outro tipo de atividade empresarial.

4020 0004 - CAPITAIS E DEMAIS REGIÕES METROPOLITANAS 0800 033 0004 - DEMAIS REGIÕES WWW.BNB.GOV.BR



Capital de Giro

A QUEM SE DESTINA: Pessoas Jurídicas localizadas no Estado do Espirito Santo.

FINALIDADE: Fortalecer o capital de giro dos empreendimentos.

LIMITES: Até R\$ 1 milhão, de acordo com a capacidade de pagamento do proponente.

GARANTIAS: De acordo com a proposta, podendo ser aval ou alienação fiduciária.

VANTAGENS:

- Possibilidade de bônus de adimplência de 3% anualizado;
- Possibilidade de parcela fixa até o final do contrato;
- Carência de até 03 (três) meses;
- Crédito para novos negócios (implantação);

Investimento Fixo

A QUEM SE DESTINA: Pessoas Físicas e Jurídicas localizadas no Estado do Espirito Santo.

FINALIDADE: Apoiar iniciativas para implantação, expansão, relocalização, modernização, diversificação, desenvolvimento tecnológico e gerencial formalização racionalização e controle ambiental, bem como investimento em mercadorias e matéria prima.

LIMITES: Até R\$ 3 milhões, de acordo com a finalidade do crédito e capacidade de pagamento do proponente.

GARANTIAS: De acordo com a proposta, podendo ser aval ou alienação fiduciária.

VANTAGENS:

- Possibilidade de bônus de adimplência de 3% anualizado;
- Parcela fixa ou variável, conforme solicitação do cliente;
- Investimentos realizados nos 12 (doze) meses anteriores ao protocolo da solicitação de financiamento;
- Financiamento de novos negócios (implantação);
- Investimentos em máquinas e equipamentos, novos ou usados, inclusive importados;
- Prazo de carência adequado ao investimento;
- Financiamento de até 100% do valor do investimento;
- Sem incidência de IOF (de acordo com a linha de financiamento):
- Apoio a projetos com capital de giro associado (financiando investimento fixo e capital de giro)
- Créditos diferenciados: Economia Verde (inclusive para eficiência energética), Economia Criativa, Turismo e Inovação.



NOSSOCRÉDITO (em parceria com o Banestes)

A QUEM SE DESTINA: Empreendedores formais e informais de micro e pequenos negócios, com renda bruta inferior a R\$ 240.000,00 no ano anterior á data da solicitação.

FINALIDADE: Aquisição de máquinas, equipamentos ferramentas e mobiliário novos ou usados, pequenas reformas ou ampliação de instalações físicas ligadas à atividade produtiva, reparos em veículos utilitários, compra de mercadorias e matérias-primas industrializáveis, consertos de maquinas e equipamentos.

LIMITES: Até R\$ 15.000,00 para capital de giro e até R\$ 20.000,00 para investimento.

GARANTIAS: De acordo com a proposta, podendo ser aval ou alienação fiduciária.

VANTAGENS:

- Prazos de até 24 meses para capital de giro e até 30 meses para investimento;
- Carência de até 03 (três) meses;
- Atendimento presencial por um Agente de Crédito.

Bandes Atende – 0800 283 4202 www.bandes.com.br bandes@bandes.com.br facebook.com/bandesonline



Cred Investimento

FINALIDADE: Investimento em Micro e Pequenas Empresas e Empreendedores Individuais devidamente habilitados pelo SEBRAE.

LIMITES: Até R\$ 100.000,00 (cem mil reais).

JUROS: Pós-fixadas, definidas conforme análise cadastral do cliente e do projeto de viabilidade do empreendimento.

Cred Giro

FINALIDADE: Capital de Giro destinado a Empresas devidamente capacitadas junto ao SEBRAE.

LIMITES: Até R\$ 50.000,00 (cinquenta mil reais).

JUROS: Pré-fixadas, conforme análise cadastral do cliente.

PRAZO: Até 36 parcelas.

Microcrédito

FINALIDADE: Financiamento das atividades produtivas de pequenos e microempreendedores, formais ou informais, promover o aumento da capacidade produtiva da economia e a formação de capital social básico para a geração de emprego, renda e inclusão social através de linhas de crédito produtivo e orientado.

LIMITES: Até R\$ 15.000,00 (quinze mil reais) para Capital de Giro e até R\$ 20.000,00 (vinte mil reais) para Investimento Fixo;

JUROS: Pré-fixadas.

PRAZO: Até 60 parcelas.

CARÊNCIA: De 30 a 360 dias.

GARANTIAS: Aval.

DEMAIS CARACTERÍSTICAS: É exigido o Projeto de Viabilidade Econômico Financeiro aprovado pelo SEBRAE e validado por área técnica do Banestes.

CARÊNCIA: De 30 a 180 dias.

GARANTIAS: Aval.

DEMAIS CARACTERÍSTICAS: É exigido o Certificado de Capacitação da Oficina de Acesso ao Crédito, validado pelo SEBRAE e que a capacitação tenha ocorrido nos últimos 12 meses.

PRAZO: Até 24 meses para Capital de Giro e até 30 meses para Investimento Fixo;

CARÊNCIA: Até 2 meses para Capital de Giro e até 3 meses para Investimento Fixo;

GARANTIAS: Aval para Capital de Giro e Alienação Fiduciária de 100% dos bens financiados para operações de Investimento Fixo.

DEMAIS CARACTERÍSTICAS: Renda bruta anual do empreendedor de até R\$ 240.000,00.

0800 727 0030 WWW.BANESTES.COM.BR



Capital de Giro

A QUEM SE DESTINA: Microempresa e Empresa de Pequeno Porte (Faturamento até R\$ 3,6 milhões/ano).

FINALIDADE: Operação destinada a atender necessidades de capital de giro das micro, pequenas e médias empresas.

LIMITES: a combinar.

GARANTIAS: Duplicatas, alienação, aval e outras a critério do banco.

VANTAGENS:

Taxas atrativas e até 36 meses para pagar.

CDC (máquinas e equipamentos)

A QUEM SE DESTINA: Pequenas e médias empresas.

FINALIDADE: Operação destinada a atender necessidades das pequenas e médias empresas na aquisição de máquinas e equipamentos novos e usados.

GARANTIAS: Alienação fiduciária do bem e Nota Promissória.

VANTAGENS:

Taxas atrativas, até 48 meses e carência a combinar.

LIMITES: de acordo com a aprovação.

Crédito Multirrecebíveis Bradesco

FINALIDADE: Antecipação dos Créditos da empresa para usar como Capital de Giro e / ou limite de Conta Garantida colocando os recebíveis de duplicatas, cheques e dos cartões de crédito VISA, AMEX, MASTERCARD e Cartão Alelo Benefícios (Refeição/Alimentação).

LIMITES: de acordo com a aprovação.

GARANTIAS: Recebíveis de duplicatas, cheques e dos cartões de crédito VISA, AMEX, MASTERCARD e Cartão Alelo Benefícios (Refeição/Alimentação).

VANTAGENS:

Taxas atrativas e mais comodidade para a rotina da empresa.

3003 0237 - CAPITAIS E DEMAIS REGIÕES METROPOLITANAS
0800 701 0237 - DEMAIS REGIÕES
WWW.BRADESCO.COM.BR



Microcrédito Produtivo Orientado Crescer CAIXA Direto Caixa

A QUEM SE DESTINA: Empreendedores formais e informais com faturamento anual de até R\$ 120 mil.

FINALIDADE: Capital de giro e/ou investimento fixo com finalidade de incentivar as atividades produtivas e a geração de emprego e renda.

LIMITES: Definidos a partir do resultado da avaliação de risco de crédito, com valor mínimo de R\$ 300,00 e máximo de R\$ 15 mil.

GARANTIAS: Aval dos sócios/dirigentes ou de terceiros.

VANTAGENS:

- Prazo de 4 a 24 meses
- IOF de alíquota zero;
- Pagamento efetuado em prestações mensais e sucessivas, calculadas com base no Sistema PRICE, e feito através de boleto bancário ou débito em conta corrente.

Giro CAIXA Fácil

A QUEM SE DESTINA: Empresas, clientes da CAIXA, que possuam conta corrente, com faturamento fiscal bruto anual de até R\$ 50 milhões.

FINALIDADE: O GIROCAIXA Fácil é um empréstimo sem destinação específica, disponibilizado na forma de limite de crédito pré-aprovado para utilizar como capital de giro. É disponibilizado na conta corrente e movimentado pelo Internet Banking CAIXA ou nos terminais de auto-atendimento.

LIMITES: Definidos a partir do resultado da avaliação de risco de crédito, com valor mínimo de R\$ 1 mil e máximo de R\$ 1 milhão.

GARANTIAS: Aval dos sócios/dirigentes. Podem ser exigidas outras garantias, conforme avaliação da empresa e/ou modalidade do financiamento.

VANTAGENS:

- Prazo de 2 a 48 meses;
- Juros mensais prefixados;
- Taxas de juros definidas conforme avaliação da empresa e modalidade do financiamento;
- Prestações mensais calculadas pela Tabela PRICE e debitadas automaticamente na conta em que o crédito está habilitado;
- A cada pagamento de prestação e/ou amortização, o valor do Limite é recomposto e pode ser utilizado novamente, de acordo com a análise de crédito;
- O empresário escolhe o dia de vencimento e o melhor prazo para efetuar o pagamento das prestações.



BCD - Bens de Consumo Duráveis

A QUEM SE DESTINA: São beneficiários os franqueados com qualquer tempo de atividade que pertençam à rede de franquias homologadas pela Caixa.

FINALIDADE: Financiar para empresas a aquisição de máquinas, equipamentos e outros bens novos e usados como:

- 1. Microcomputador, inclusive periféricos e software;
- 2. Máquinas e equipamentos em geral;
- 3. Aparelhos eletrônicos em geral;
- 4. Móveis e utensílios produzidos mediante fabricação serial e desde que não sejam sob medida:
- 5. Bens importados, desde que já devidamente internalizados;
- 6. Simulador de Direção Veicular, autorizado pelo DENATRAN.

LIMITES: Definidos a partir do resultado da avaliação de risco de crédito.

MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS NOVOS - MPE:

- Até 80% do valor do bem constante na Nota Fiscal - Para empresas cujo Faturamento Bruto Fiscal Anual seja de até R\$ 7 Milhões;
- Até 90% do valor do bem constante na Nota Fiscal - Para empresas cujo Faturamento Bruto Fiscal Anual seja superior a R\$ 7 Milhões.

MÁQUINAS E EQUIPAMENTOS USADOS - MPE:

 Até 90% do valor do bem constante no Recibo/Nota Fiscal de Venda.

GARANTIAS:

- Aval dos sócios/dirigentes, juntamente com seus cônjuges;
- · Alienação fiduciária dos bens financiados.

VANTAGENS:

- Prazo de até 60 meses, incluindo carência de até 6 meses;
- Limite de crédito expressivo;
- Diversidade de itens financiáveis;
- Prestações mensais calculadas pela Tabela PRICE e debitadas automaticamente em conta corrente.

0800 726 0101 WWW.CAIXA.GOV.BR



SICOOB Empreendedor

A QUEM SE DESTINA: Associados aos Sicoob, pessoa física e jurídica.

FINALIDADE: Financiamentos destinados a investimentos fixos e semifixos.

LIMITES: Até 100% do projeto, limitado a R\$ 300 mil.

GARANTIAS: De acordo com a operação, pode ser através de aval, penhor de bens, alienação, dentre outras formas.

VANTAGENS:

 Prazo de até 60 meses, podendo atingir até 12 meses de carência.

Capital de Giro

A QUEM SE DESTINA: Associados ao Sicoob pessoa jurídica.

FINALIDADE: Empréstimo para uso como capital de giro, sem direcionamento específico.

LIMITES: Conforme capacidade de pagamento do proponente, limitado ao comprometimento mensal de 40% da receita líquida operacional da empresa.

GARANTIAS: De acordo com a operação, pode ser através de aval, penhor de bens, alienação, dentre outras formas.

VANTAGENS:

Prazos Rotativos: 360 diasPrazos Fixos: 48 meses



SICOOB Consórcios

A QUEM SE DESTINA: Pessoa física e jurídica, associada ou não ao Sicoob.

FINALIDADE: O Sicoob Consórcio é uma modalidade de compra parcelada e programada, sem incidência de juros, em que pessoas e/ou empresas se reúnem em grupos e contribuem, mensalmente com quantia e prazo determinados para que todos alcancem seus objetivos.

LIMITES:

- Veículos: cartas de crédito a partir de R\$ 28 mil com prazo de até 75 meses.
- Imóveis: carta de crédito a partir de R\$ 90 mil com prazo de até 200 meses.
- Serviços: carta de crédito a partir de R\$ 7 mil com prazo de até 35 meses.
- Motocicleta: carta de crédito a partir de R\$ 10 mil com prazo de até 60 meses.

VANTAGENS

- Parcelas acessíveis e sem juros;
- Taxas de administração competitivas;
- Ao ser contemplado, você pode escolher a marca e modelo do carro, novo ou usado;
- Opção de utilizar o FGTS para dar um lance no consórcio de imóveis, quitar, amortizar ou pagar parte das prestações;
- O valor da carta também pode ser utilizado para construção, reforma e ampliação de imóvel urbano ou para quitar o financiamento;
- Você pode acompanhar o seu grupo e ofertar lances de forma ágil e independente pelo site: www.sicoobconsorcios.com.br.

0800 642 0000 WWW.SICOOB.COM.BR

